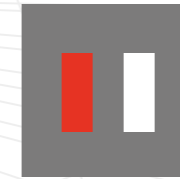


NBI INTERNATIONAL 目前已和世界60个国家建立紧密的商业合作关系，主要为客户提供市场需要分析以及投资建议。这些分析的主要目的是为客户提供详尽的宏观以及微观市场需求分析。为了进行这些特定的流程，NBI INTERNATIONAL将会组织国际一对一匹配项目以及交际会议。此外，我们的活动亦同时覆盖各个国家的政府中介以及各个大中小公司。

NBI INTERNATIONAL
 Postbus 769,
 5600 AT Eindhoven
 T +31 (0)40 246 3626
 F +31 (0)40 244 5533



NBI INTERNATIONAL

Nation Branding & Investment



NBI INTERNATIONAL
 Nation Branding & Investment



www.nbiexpo.com



NBI INTERNATIONAL 商业合作机构:

- 各个国家的经济部门
- 大使馆的商业与经济部门
- 投资、进出口中心
- 私营部门: 大中小企业

通过分析购买的相关问题进而落实目标销售地区

国际一对一贸易匹配项目:

为了实现国际需求与供给的有机结合, NBI International开发了一对一贸易匹配系统。一对一贸易匹配系统将为客户提供洞察全球贸易的机会。一对一贸易匹配系统将在NBI International组织与监督下举行。每个客户将拥有一个私人账户, 客户可以与相关经济部门安排会议以及接收个人议程。

世界国家持有企业与私营企业

国际一对一贸易匹配系统主要为跨国企业或者是计划拓展海外市场的企业提供服务。主要服务领域分别有: 生产业、贸易业、运输业等。所选中的国家将明确地被划分到各个领域。接下来, NBI International 将提供便利的邀请政策。

历史

- NBI 展览会2012, 2013和2014
- 国际商业论坛2014



项目

为了作出量身定做的项目以满足客户的需求, NBI International将会与客户进行精确的咨询工作。

新兴行业- 任务导向

NBI International提供新兴行业服务, 其中包括为客户进行相关的市场需求分析。

培训与考察

基于与会各方以及参与者(学生, 公司雇员等)的要求, NBI International 及其合作伙伴将提供最合适的学习课程

企业访问

NBI International将根据客户的问题, 为客户提供特定内容项目的企业访问。

历史

- 农业旅游
- 外交官宴会
- 越南产品介绍会
- 参观荷兰设计
- 伊拉克北部的基础设施建设
- 旅游接待研讨会
- EAC土地会议

STRONG NETWORK INTERNATIONAL

国际会议的目标

NBI International拥有广泛的国际会议和研讨会的组织经验。有效的客户交流, 确定是明确正确的目标以及目标群体的核心部分, 从而加强了相互间的国际联系。

历史

- 越南的高科技工业商机
- 2014越南出口加工业
- 巴基斯坦研讨会
- 国际金融公司/世界银行国际研讨会
- 高科技农业会议
- 清真市场经济的战略规划
- 高科技行业的原材料
- 农业, 食品和配料 (AFI) 活动
- 美国投资商机研讨会 (与美国15个州共同合作)



展览会

客户的A到Z项目将由非常有项目组织经验的NBI International 团队负责管理和指导。

展览会的合作伙伴

除了NBI International自身的展览会外, 在特定的情况下, NBI International也可以胜任协作组织者或者活动分支的组织者

历史

- 欧洲清真展览会
- 中国采购展览会
- 土耳其房地产